

ProAir ist eine mittelständische Unternehmensgruppe mit rund 40 Mitarbeitern. Geschäftsgegenstand der ProAir-Charter-Transport GmbH ist die Vercharterung und Vermarktung von Flugzeugen im Passagier- und Frachtbereich. Wir übernehmen Aircraft Managements im privaten sowie auch gewerblichen Bereich. Weiterhin gehört zur ProAir Group ein vom Luftfahrtbundesamt zugelassenes Luftfahrtunternehmen, die ProAir Aviation GmbH mit rund 30 Flugzeugen auf eigenem AOC.



Zur Verstärkung unseres Teams **am Stuttgart Airport/Filderstadt oder im Rahmen von mobilem Arbeiten** suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt:

## Sales Executive Private Jets (m/w/d)

Die Qualität der erbrachten Dienstleistungen steht für unsere Kunden im Mittelpunkt und genau deshalb suchen wir nur die besten Mitarbeiter. Wenn Sie auf der Suche nach einer Aufgabe sind, bei deren Erfüllung Sie Engagement, strategisches Denken, hohes Kostenbewusstsein und Flexibilität in höchstem Maße und stets im Dienste des Kunden einbringen möchten, dann suchen wir Sie!

### Ihre Aufgaben:

- Vermarktung unserer Flotte von Management-Flugzeugen über die gängigen Plattformen
- Customer Care & Flightsupport: Von Angebotserstellung bis zur Auftragsabwicklung und Supervision
- Betreuung unserer Bestandskunden, gerne auch telefonische (Neukunden) Akquise
- Korrespondenz mit Kunden und Geschäftspartnern national und international
- Aufrechterhaltung unserer Rufbereitschaft, welche im Schichtwechsel Erreichbarkeit und Einsatzfähigkeit auch an Wochenenden voraussetzt

## Ihr Profil:

- abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung, vorzugsweise bei einem Luftfahrtunternehmen oder in der Touristik-/Eventbranche
- sehr gute Kenntnisse der deutschen und englischen Sprache in Wort und Schrift
- hohe Belastbarkeit, gute Team- und Kommunikationsfähigkeit, Leidenschaft und Engagement, zeitliche Flexibilität
- Kenntnisse in der Nutzung der gängigen Windows-Anwendungen
- Kenntnisse in der Nutzung von Avinode und LEON von Vorteil aber nicht Bedingung
- selbstständige service- und zielorientierte Arbeitsweise
- Verantwortungsbewusstsein und eine wirtschaftliche Handlungsweise
- gute geografische Kenntnisse

## Wir bieten Ihnen:

- einen unbefristeten, sicheren Arbeitsplatz
- Möglichkeit zur remote Arbeit
- 13. Monatsgehalt
- attraktives Provisionsmodell
- VWL bzw. Altersvorsorge-Modell
- sehr gutes Betriebsklima
- junges, engagiertes Team
- frisches Obst & Kaffee/Getränke im Office

Zusätzlich haben unsere Mitarbeiter alle Möglichkeiten und Perspektiven sich in einem wirtschaftlich gesunden und innovativen Unternehmen zu entwickeln. Wir unterstützen gerne dabei, die Ziele unserer Mitarbeiter gemeinsam zu erreichen! Der Mitarbeiter klar im Fokus, als unser wertvollstes Gut!

## Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann senden Sie uns Ihre Bewerbungsunterlagen mit Gehaltsvorstellung per E-Mail an: **[karriere@proair.de](mailto:karriere@proair.de)**

Wir freuen uns auf Sie!